

Die KCN GmbH arbeitet seit 1997 im Bereich Kunststoff-Coating und gehört damit in Deutschland zu den erfahrensten Spezialisten. Das inhabergeführte Unternehmen, hat sich auf Antirutschböden sowie Kunststoffbeschichtungen in den Bereichen Logistik, Bau, Hygiene, Industrie und Freizeit spezialisiert.

Wir suchen zum schnellstmöglichen Eintritt einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

mit der Intention nicht nur einen Job zu haben, sondern vielmehr im Job etwas erreichen zu wollen.

Unser Angebot:

- ein sehr interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem expandierenden Unternehmen
- Qualifizierte Einarbeitung und intensive Unterstützung im Verkaufsgebiet
- Sie arbeiten mit einem kompetenten Service- und Vertriebsteam zusammen
- ein angenehmes Arbeitsumfeld mit motivierten Kollegen
- kurze Entscheidungswege
- Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Leistungsgerechte Bezahlung

Ihre Aufgaben:

- Sie sind ein kompetenter und souveräner Ansprechpartner (m/w/d) für unsere Kunden
- Erschließen neuer Absatzmärkte
- Sie akquirieren Interessenten und betreuen unsere Kunden mit fundiertem Knowhow
- Sie präsentieren unser erfolgreiches Vertriebs- und Marketingkonzept und setzen dieses überzeugend um
- Kompetenter Ansprechpartner(m/w/d) im Vertrieb
- Networking
- Reisebereitschaft/Außendienst

Ihr Profil:

- Qualifizierte kaufmännische oder technische Ausbildung
- Sie sind Vertriebsprofi, besitzen „Vertriebspower“, sind ergebnis- und erfolgsorientiert
- Verhandlungsstärke und Abschlussicherheit
- Sie sind sprachgewandt und kontaktfreudig

- Hohe Eigenmotivation und Bereitschaft Verantwortung zu übernehmen
- Gewissenhafte, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Zuverlässigkeit, Belastbarkeit, Flexibilität und Teamkompetenz

Interessiert? Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und frühesten Eintrittsdatum senden Sie bitte an:

KCN GmbH

z.H. Jutta Blum

Zeller Str. 20

73271 Holzmaden

www.kcn.de

Email: j.blum@kcn.de